



株主の皆様へ  
**第21期 中間期**  
**株主通信**

2017年12月1日～2018年5月31日

バイクのことなら

**BIKE 王**

株式会社バイク王&カンパニー

証券コード：3377

**トップメッセージ**

「リテール販売の強化」と「リテール販売強化のための仕入の充実」の基本戦略が順調に進捗し、増収増益を達成しております。



代表取締役社長執行役員

石川 敏彦

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。  
 第21期(2018年11月期、以下21期)第2四半期決算の概況についてご報告申し上げます。

▶ **当第2四半期累計期間の業績概況について**

当社は、ビジョンとして掲げる「バイクライフの生涯パートナー」の実現に向けて、第19期(2016年11月期)を初年度とする3か年の中期経営計画を推進しております。ここでは、従来のバイク買取専門店としての「バイク王」から、バイクに係る面と時間軸の広がりを持ったサービスを総合的に提供する「バイクのことならバイク王」と言われるブランドへの進化を目指しております。これを実現するため21期においては、「リテール販売の強化」と「リテール販売強化のための仕入の充実」を基本戦略として事業展開を推進することといたしました。

上記を踏まえ、当第2四半期累計期間においては、リテール販売の強化策として、アライアンスによる一部既存店舗の好立地への移転や新規出店を実施いたしました。これにより、リテール販売を実施している店舗は、当社全57店舗の

うち49店舗と前期末比で3店舗増となりました。また、主に前期に複合店舗化した店舗(従来の買取に加え新たにリテール販売を開始した店舗)の貢献によりリテール販売台数が前年同期を上回りました。

リテール販売強化のための仕入の充実策につきましては、広告宣伝におけるマスメディア・WEBの媒体構成の最

**基本戦略**

- 1 **リテール販売の強化**
- 2 **リテール販売強化のための仕入の充実**

**販売の重点施策**

リテール販売のための展開をさらに強化し、高収益車輛の販売台数増加を図る

- 店舗開発・店舗展開の充実(計画：8店舗小売化)
- 他社とのアライアンスの強化
- 整備体制の強化
- 店舗業務オペレーションの見直し
- 人財採用・育成の強化

**仕入の重点施策**

リテール販売のための安定的な仕入の強化(量の確保と質の向上)

- 広告における媒体構成の最適化
- 積極的な広告展開
- 人財採用・育成の強化
- 仕入業務オペレーションの強化

**ポイント** リテール販売強化への先行投資(店舗・在庫・システム等)

適化およびキャンペーンの実施とともに、高収益車輻への対応時間を確保するための業務オペレーションの改善を図りました。これらの施策により、高収益車輻の仕入が堅調に推移し、仕入台数の増加とともにリテール販売用の在庫を確保・増加させることができました。

このように、リテール販売台数の増加および高収益車輻の仕入構成割合の増加により平均売上単価(一台当たりの売上高)が前年同期を上回りました。加えて、仕入台数が増加したこととともない販売台数も増加し、売上高は前年同期を上回りました。さらに、平均粗利額(一台当たりの粗利額)が前年同期をやや上回ったことにより売上総利益も前年同期を上回りました。

営業利益以降の各段階利益につきましては、売上高および売上総利益の増加にとともない営業利益、経常利益および四半期純利益がいずれも駐車場事業の譲渡(\*)による減少分を上回り、前年同期を上回りました。また、リテール販売に向けた仕入台数の確保の過程で仕入価格および売上原価が若干上昇したことにより営業損失を脱却するまでに至りませんでした。経常損益は黒字に転じることとなりました。

以上の結果、売上高9,696百万円(前年同期比12.3%増)、営業損失27百万円(前年同期は211百万円の営業損失)、経常利益37百万円(前年同期は159百万円の経常損失)、四半期純利益10百万円(前年同期は202百万円の四半期純損失)となりました。

\*当社は、バイク事業の業績改善に一層注力することを目的に、2017年11月30日付で駐車場事業を譲渡しております。

## ▶ 配当について

当社は配当を株主還元における重要施策と考えており、安定的な配当を行うことを念頭に置きつつ、業績等を勘案したうえで配当金額を決定しております。

この方針に則り、21期の中間配当につきましては、期初予想どおり中間2円とし、年間配当は4円を予定しております。

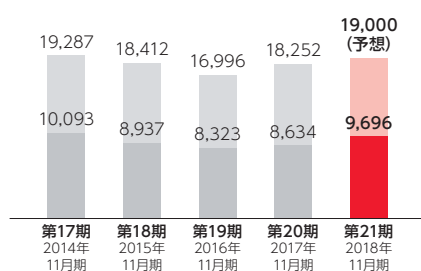
最後になりますが、当期においては、バイク事業に専念し、黒字化を最重点課題と捉え収益構造の強化に取り組んでまいりますので、引き続きご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

## 決算ハイライト

### 売上高

(単位:百万円)

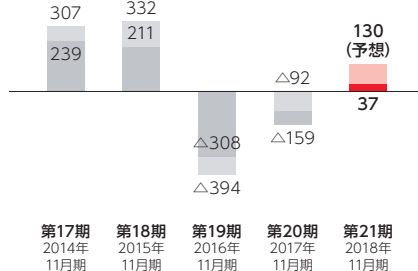
■第2四半期 ■通期 ■通期予想



### 経常利益

(単位:百万円)

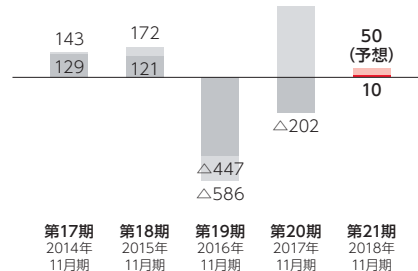
■第2四半期 ■通期 ■通期予想



### 四半期(当期)純利益

(単位:百万円)

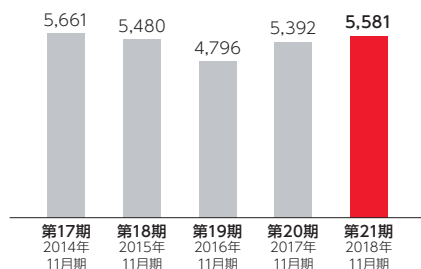
■第2四半期 ■通期 ■通期予想



### 総資産

(単位:百万円)

■通期 ■第2四半期



### 純資産

(単位:百万円)

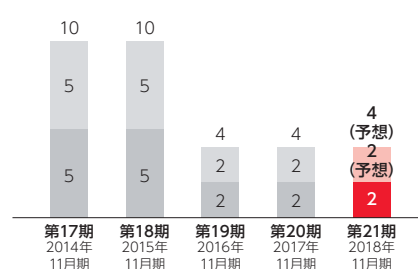
■通期 ■第2四半期



### 1株当たり配当金

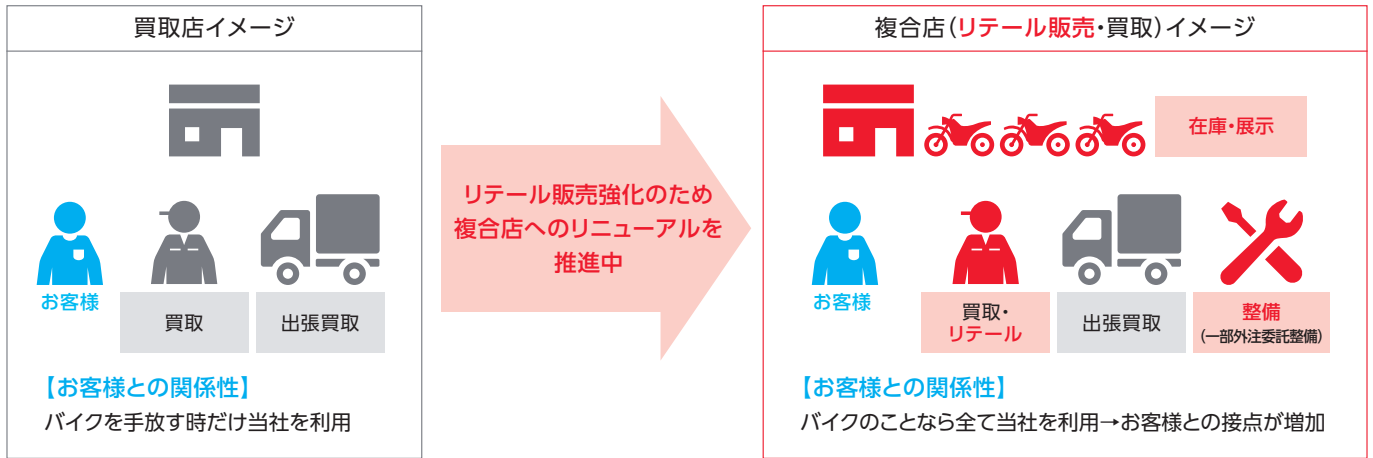
(単位:円)

■中間 ■期末 ■期末予想



## 買取に加えて、リテール販売も実施する複合店が続々オープン

21期基本戦略の一つである「リテール販売の強化」として、アライアンスによる一部既存店舗の好立地への移転や新規出店を実施いたしました。



### 当上半期に複合店へリニューアル・新規オープンした店舗

<p><b>2018.1 移転リニューアル 「バイク王新潟店」</b> ・新潟中央部品 パーツ/整備館内にオープンし、バイク選びとバイクパーツ・用品選びが同じ空間で可能 ・在庫約20台</p>	<p><b>2018.2 新規オープン 「バイク王ラパーク いわき店」</b> ・福島県内で最大級の面積を誇る「いわきニュータウン」内の複合商業施設内にオープン ・在庫約100台</p>	<p><b>2018.2 リニューアル 「バイク王新横浜店」</b> ・バイク用品店「ライコランド新横浜店」の隣接地にオープン ・在庫約90台</p>
<p><b>2018.3 新規オープン 「バイク王小牧店」</b> ・「ライコランド小牧インター店」の同敷地内にオープン ・在庫約80台</p>	<p><b>2018.4 移転リニューアル 「バイク王寝屋川店」</b> ・当社寝屋川物流センター内にオープン ・在庫約70台</p>	<p><b>2018.5 リニューアル 「バイク王浜松店 第2ショールーム」</b> ・バイク王浜松店の整備専門のサービスピットを強化 ・在庫約40台</p>

## バイク王会員限定在庫情報サービスの提供を開始

「バイク王会員サービス」では、会員登録をいただくことでバイクに関する様々な情報やサービスを受けることができますので、ぜひご登録ください。

新たに開始したサービスは、バイク王会員になると、一般に公開前の販売車輦が未公開在庫として検索できるようになりました。

### 会員限定の特別な在庫情報

- 1 欲しいバイクが、もっと探せる!**  
当社で買取を行った新着バイクなど、未公開在庫の先取り検索やお問合せが可能となり、**常在庫+未公開在庫**の中から欲しいバイクをお探しいただけます。
- 2 欲しいバイクがリクエストできる!**  
ご希望のバイク・条件をリクエストいただくと、入荷時にバイク王よりご連絡をいたします。

### ご提案までの流れ

<b>STEP1</b> 	ログイン後、検索画面でバイクをお探しください。	
<b>STEP2</b> 	欲しいバイクがありましたら、専用フォームよりお問合せください。 <small>※検索時にご要望のバイクが無い場合、ご希望のバイク・条件を指定してお問合せください。</small>	
<b>STEP3</b> 	担当スタッフがEメールでご返答いたします。内容をご確認ください。	

## 「BikeJIN祭り@北海道・白老 with バイク王 2018」開催

当社は、株式会社榎(えい)出版社が発行する月刊誌『BikeJIN(培俱人)』が2018年9月2日(日)に開催する読者イベントに、3年連続で冠協賛することが決定いたしました。

今年の当社コンテンツは、毎年大好評の「絶版車試乗会」に加え、イベント前日に読者有志の方々と道南ツーリングを楽しむ「アテンドツアー」を昨年引き続き開催いたします。また、当社スタッフがイベント数日前より東京-北海道間をバイクで向かう「上陸作戦」をSNS配信するなどの新たな試みも企画しており、お祭り気分を盛り上げてまいります。





## 株主優待制度のご案内

株主の皆様の日頃のご支援に感謝するとともに、株主の皆様とバイクの魅力を共有することを目的に、株主優待を実施しております。

### 株主優待制度の概要(2017年11月30日基準で実施した概要)

対象となる株主様	2017年11月30日を基準として、当社株主名簿に記録された1単元(100株)以上を保有する株主様
株主優待の内容	当社がリテール販売(小売販売)する全てのバイク購入にご利用可 バイク1台につき1万円割引でき、単元株主様1名につき1枚配布
有効期間	2018年3月1日から2019年2月28日まで
ご利用可能店舗	全国のバイク王各店舗 ※詳細は、以下当社コーポレートサイト内の「バイク王店舗一覧PDF」をご覧ください。 IR情報→株式情報→株主還元・配当(株主優待制度)( <a href="http://www.8190.co.jp/ir/pdf/yutai/2018.pdf">http://www.8190.co.jp/ir/pdf/yutai/2018.pdf</a> )



## 当社ウェブサイトのご案内



### コーポレートサイト <http://www.8190.co.jp/>

企業情報や事業内容、IR情報など、ステークホルダーの皆様へ積極的に情報開示しています。



### ブランドサイト <https://www.8190.jp/>

バイクのことならバイク王へ。バイクを探したい時や売りたい時など、まずはブランドサイトへアクセスください。



### Bike Life Lab <https://www.8190.jp/bikelifelab/>

すべてのライダーにおくるバイク情報サイト。最新&専門情報はもちろん、耳よりコラムやロード情報まで厳選ピックアップしています。

## 会社概要(2018年5月31日現在)

商号	株式会社バイク王&カンパニー	
本社所在地	〒108-0022 東京都港区海岸三丁目9番15号 LOOP-X(ループエックス)13階	
事業内容	バイクの購入から売却までをトータルプロデュースする流通サービス業	
設立	1998年9月(創業1994年9月)	
資本金	590百万円	
従業員数	781名	
店舗数	バイク王店舗	57店舗(2018年7月4日現在)
	バイク王サービスピット	2店舗(2018年7月4日現在)

## 役員(2018年5月31日現在)

取締役	取締役(監査等委員)	
代表取締役社長執行役員	石川 秋彦	取締役 常勤監査等委員 産形 昭夫
取締役会長	加藤 義博	取締役 監査等委員(社外) 山口 達郎
取締役常務執行役員	大谷 真樹	取締役 監査等委員(社外) 齊藤 友嘉
取締役執行役員	小宮 謙一	

## 株主メモ

事業年度	12月1日から翌年11月30日まで
定時株主総会	事業年度末の翌日から3ヶ月以内
定時株主総会の基準日	11月30日
剰余金の配当基準日	・期末配当 11月30日 ・中間配当 5月31日
株主名簿管理人および特別口座の口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 東京都府中市日鋼町1-1 0120-232-711(フリーダイヤル) 受付時間:午前9時から午後5時まで(土日祝祭日を除く) <a href="https://www.tr.mufg.jp/daikou">https://www.tr.mufg.jp/daikou</a> 郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部

公告方法 電子公告により行う  
(当社コーポレートサイト:<http://www.8190.co.jp/>)  
ただし、事故その他やむを得ない事情により電子公告によることができない場合は、日本経済新聞に掲載して行う

バイクのことなら

**BIKE 王**

〒108-0022  
東京都港区海岸三丁目9番15号 LOOP-X(ループエックス)13階  
TEL 03-6803-8855 FAX 03-6803-8814

